



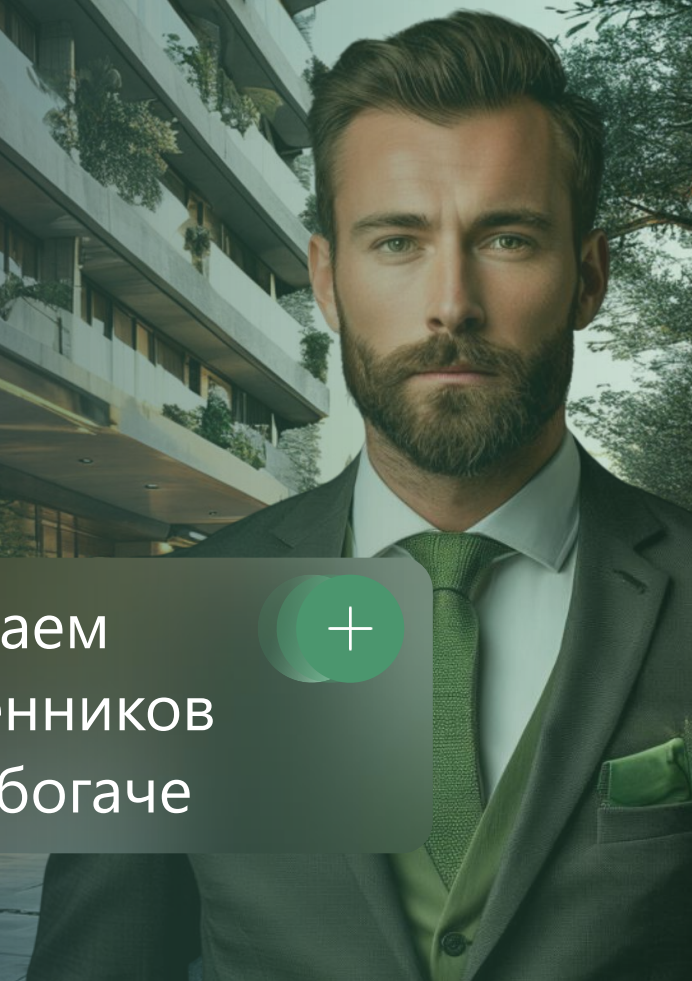
[О нас](#) Услуги Инструменты Кейс Команда Контакты



# innStay Hospitality

Комплексное управление  
и консалтинг для отелей

Мы делаем  
собственников  
отелей богаче



# Ваш партнер в управлении отелями

## Российская компания по управлению гостиничным бизнесом

Профессиональное управление и консалтинг для гостиничного бизнеса

## Эффективная система управления

Создаем систему управления, объединяя стратегию, технологии и аналитику для максимального роста



Увеличиваем операционную прибыль



Сохраняем ваш бренд, работая под его именем



Применяем адаптивные механики для развития бизнеса

# Инновационный подход

## Многолетний опыт с лидерами индустрии

IHG  
HOTELS & RESORTS

ACCOR

INTERSTATE  
HOTELS & RESORTS

RH RADISSON  
HOTELS

Marriott  
HOTELS & RESORTS

PENTA  
HOTEL

## Индивидуальные стандарты

Индивидуальные стандарты под каждый объект для достижения максимальной прибыли

## Максимальная эффективность

Рост доходов за счет адаптивного управления



## Эксперты гостиничного бизнеса

- ✓ Аудит и консалтинг
- ✓ Концептуальное развитие и операционное управление

# 50% валовой операционной прибыли — это реально!

- Оптимизация затрат
- Динамическое ценообразование
- Эффективное управление продажами

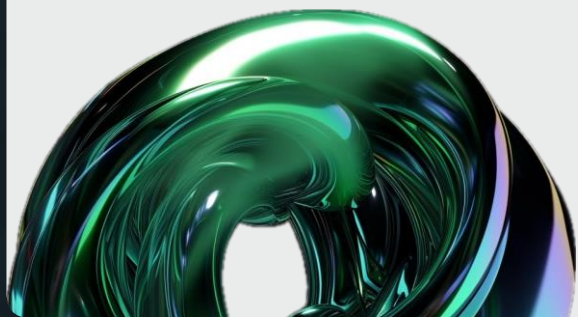




# Аудит: находим скрытый потенциал для роста



- Финансовый аудит
- Коммерческий аудит
- Операционный аудит



Комплексный анализ  
отеля для увеличения  
прибыли и эффективности



## Результат

Детальный отчет  
с конкретными  
рекомендациями





# Консалтинг для Вашего успеха



**Комплексные услуги для роста и оптимизации**

## Коммерческий консалтинг



- ✓ Анализ рынка
- ✓ Ценообразование и маркетинговый план

## Операционный консалтинг



- ✓ Работа с отзывами
- ✓ Аудит процессов
- ✓ Внедрение стандартов

## Финансовый консалтинг



- ✓ Увеличение рентабельности
- ✓ Кассовые процедуры
- ✓ Управленческий учет

## HR консалтинг



- ✓ Подбор, обучение и мотивация персонала





# Честная модель управления отелем

## Параметры

Плата за подключение



Базовое вознаграждение



Стимулирующее вознаграждение



Срок договора



## Стандартная модель



**2 %** от общей выручки (TORE)

**8 %** от валовой операционной прибыли (GOP)

**3 года + 5 лет**  
(автопродление при достижении целей)

## Партнерская модель innStay

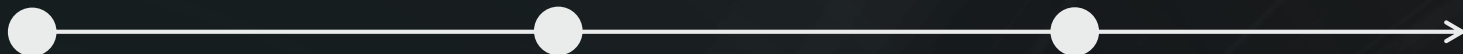


**> 10 %** от валовой операционной прибыли (GOP)

**3 года + 5 лет**  
(автопродление при достижении целей)



# Оставьте заявку



01

Оставьте  
заявку на  
нашем сайте



02

Наши эксперты  
свяжутся  
с вами для  
обсуждения  
деталей



03

Начните  
сотрудничество  
для увеличения  
прибыли  
вашего отеля

Кликните на QR-код, чтобы оставить заявку

[sales@innstay-hotels.com](mailto:sales@innstay-hotels.com)







# Инструменты

## Стратегия

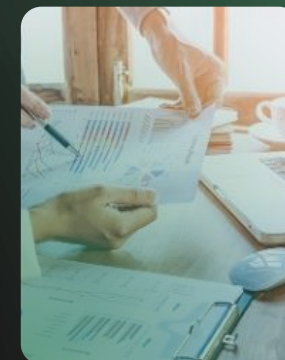


Разработка стратегии развития, увеличение выручки и оптимизация издержек, рекламно-маркетинговая политика

## Дистрибуция и тарифы



Подключение к системам бронирования, управление тарифами и доходами



## Отчеты



Бюджетирование и финансовое планирование для точного контроля за расходами и доходами

## Стандарты



Гайдбук, операционные процедуры, контроль качества и соответствие бренд-стандартам

## Карьера



Разработка мотивационных программ, подбор и обучение топ-менеджмента, поддержка руководителей отделов

## Репутация



Подключение к программе лояльности для повышения привлекательности



# Новый формат Holiday Tagansky

## Вызовы



- Уход международного бренда
- Изменение рыночной конъюнктуры
- Дефицит квалифицированного персонала



## Наше решение



✓ Гибкая адаптация стандартов и бизнес-процессов



✓ Новые каналы продаж и сегментирование целевой аудитории



✓ Создание собственных инструментов управления вместо устаревших брендовых практик



✓ Новая стратегия работы с персоналом: подбор, обучение и мотивация



✓ Снижение операционных затрат



✓ Маркетинг для привлечения гостей





# Динамика роста и финансовый успех

## Результат



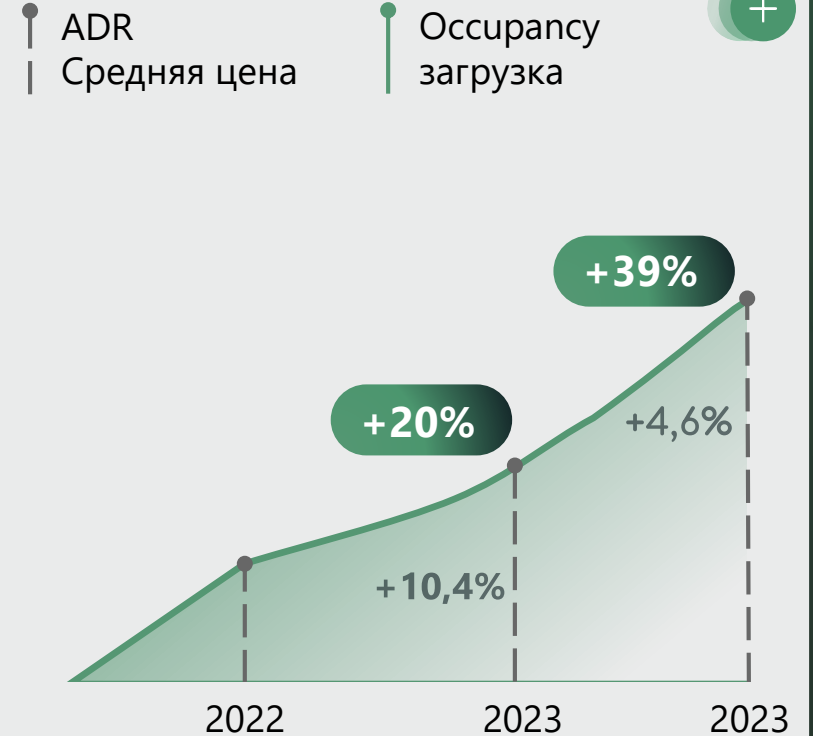
Рост доходности



Стабильная загрузка и успешная самостоятельная работа объекта в новом формате



Показатели на графиках за 2 года управления





# Профессиональная команда с международным опытом



**Максим Петров**

*Исполнительный директор*

20+ лет в управлении отелями, реновации, ребрендинг



**Дарья Чекалова**

*Коммерческий директор*

Продажи и маркетинг, запуск брендов, концепции для новых отелей



**Вадим Лыжин**

*Финансовый директор*

Финансовое моделирование, кризис-менеджмент, автоматизация бизнес-процессов



Исполнительный директор

# Максим Петров

Управление  
сетевыми отелями



Ассор, IHG



Эксперт в области  
стратегического  
управления, менеджмента

Кризис менеджмент на  
объектах от 100 номеров



Разработка и реализация  
стратегий, направленных  
на минимизацию потерь и  
рисков для бизнеса

24 года опыта





Коммерческий директор

# Дарья Чекалова

Работа в  
международных сетях



Radisson, Marriott, Penta Hotels



Построение стратегии в  
области управления  
доходами отеля



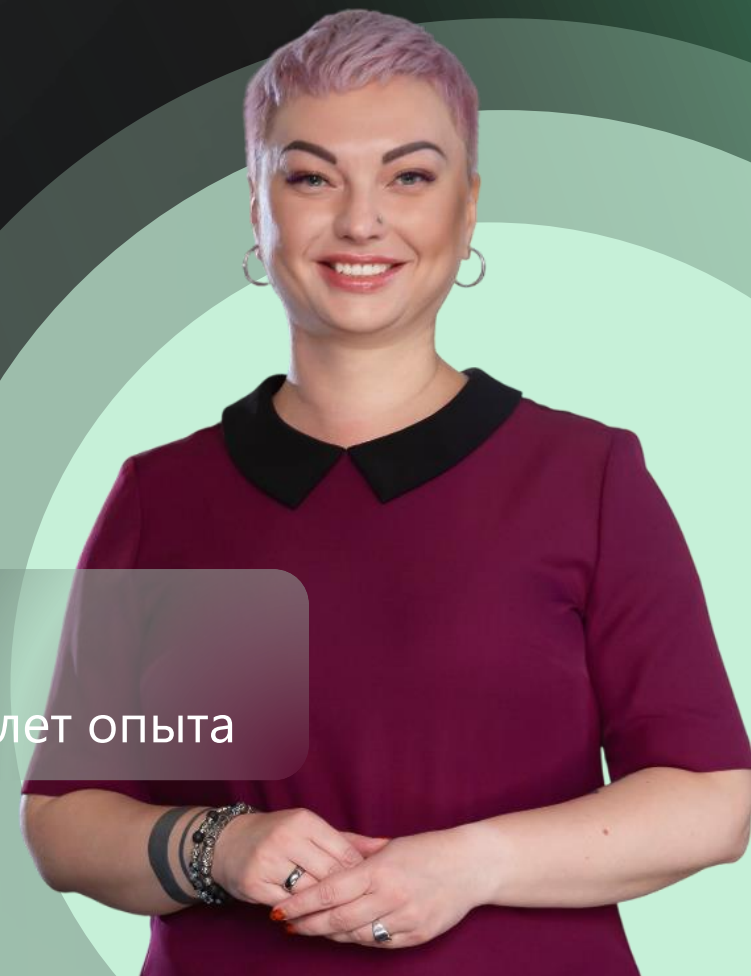
Разработка концепций и  
маркетинговых стратегий для  
отелей в России и за рубежом



Кризис менеджмент  
коммерческих  
структур отелей

Опыт антикризисного управления и открытия новых отелей


19 лет опыта





Финансовый директор

# Вадим Лыжин

Кризис-менеджмент и поддержка стабильности отелей в кризисных ситуациях 



Внедрение собственного подхода к бюджетированию и прогнозированию, автоматизация ключевых бизнес-процессов



Эксперт в финансовом моделировании и автоматизации процессов на базе Python, C#, VBA

Разработка ИТ-продуктов для анализа и контроля финансово-хозяйственной деятельности отелей

11

лет опыта



# Хотите повысить доходность вашего отеля?

## Контактное лицо



Дарья Чекалова  
Коммерческий директор



+7 (964) 535-00-11



[daria.chekalova@innstay-hotels.com](mailto:daria.chekalova@innstay-hotels.com)

[innstay-hotels.com](https://innstay-hotels.com)



Кликните на  
QR-код, чтобы  
открыть ссылку

**Ваш отель может  
зарабатывать  
больше –  
расскажем, как**

